



2

**2° Edizione**  
**2019**

**A S A E F**™  
A C A D E M Y

**#DIECI**

---

Corsi manageriali  
per guidare un'impresa moderna

**13** nov



LOCATION

**Der  
MAST**

Brescia



ORARI

**9.00 - 13.00  
14.00 - 18.00**

## **DALLA VOCE AL LINGUAGGIO DEL CORPO** **Tecniche e segreti per ottenere consensi**

### **IL CORSO**

La comunicazione efficace per il manager: di fronte a un pubblico, con un collaboratore, con un dipendente... come gestire al meglio le presentazioni, gli elogi e i rimproveri? È necessario migliorare il proprio modo di parlare tramite l'apprendimento di tecniche teatrali avanzate, dei trucchi degli esperti di comunicazione, dei suggerimenti dei doppiatori. Vendere le proprie idee con stile, coinvolgimento e simpatia. Un percorso avanzato e interattivo dedicato a chi vuole da subito migliorare le proprie performance davanti ad un pubblico. Con esercitazioni, role playing e video esempi, un corso divertente e coinvolgente per apprendere i segreti del buon comunicatore.

### **IMPARERAI A:**

- conoscere i meccanismi base del linguaggio del corpo per aumentare l'efficacia dei messaggi
- usare la postura e la gestualità per dare un'immagine vincente
- comprendere i meccanismi di tono, tempo, timbro e volume per vendere ogni idea

### **#IN10TAPPE**

- › Fenomenologia del grande oratore
- › Vendere un'idea e un concetto
- › Cenni di comunicazione efficace
- › La postura, questa incredibile alleata
- › La gestualità e i segnali usati per sottolineare concetti e passaggi
- › La mimica facciale per comunicare emozioni
- › La voce, alleata indispensabile
- › Il tempo e il ritmo e il volume, la colonna sonora del discorso
- › Tecniche di coinvolgimento e di persuasione
- › Gestione dell'ansia da palcoscenico

### **DOCENTI**

#### **Andrea Menchiari**

Insegnante e formatore di marketing, vendita e comunicazione. Organizzatore di eventi e fondatore dell'Escape room *Intrappola.to* Brescia.

#### **Gabriele Reboni**

Attore, doppiatore e insegnante di Teatro, diplomato all'accademia di arte drammatica. Lavora in diverse compagnie teatrali in Italia e all'estero. Doppiatore per reality e serie animate trasmesse da Sky, Netflix e Amazon Tv.



## **INTERNAL MARKETING** **Appassionare i propri collaboratori ai progetti di business**

### **IL CORSO**

È pensabile, oggi, fare business senza avere a disposizione una squadra adeguatamente motivata? Formare un team affiatato e efficace è la sfida che ogni imprenditore è chiamato a vincere. Per conquistare il mercato e affermarsi nel proprio settore serve oggi una nuova mentalità, un mix fra competenza e lavoro di team. Il corso lavorerà su questi pilastri per trasmettere gli elementi che possono decretare il successo di un progetto e di un'organizzazione: toccare con mano il valore del lavoro di team e le sue dinamiche, apprendere le metodologie di lavoro in squadra, l'affiatamento, la motivazione e la spinta costante a dare il meglio.

### **IMPARERAI A:**

- Comunicare i progetti in modo univoco ed efficace
- Prenderti cura dei collaboratori per farli sentire parte di un gruppo
- Motivare le persone a dare il meglio

### **#IN10TAPPE**

- › Come si crea un gruppo affiatato
- › Come si motivano le persone
- › Come capire le leve motivazionali di ciascuno
- › Come si delega
- › Come si danno i feedback
- › Come si gestiscono le riunioni
- › Come si gestiscono i progetti
- › Come si gestisce lo stress e la tensione
- › Come si gestiscono i conflitti
- › Come si trae il meglio dagli errori

### **DOCENTE**

#### **Mario Alberto Catarozzo**

Business Coach professionista, Formatore e Consulente, CEO di MYPlace Communications, società dedicata al marketing e comunicazione per il mondo business. È stato manager in Maggioli Editore e Il Sole 24 Ore.

**04** dic



LOCATION

**Villa  
Baiana**

Monticelli Brusati (BS)



ORARI

**9.00 - 13.00  
14.00 - 18.00**

